



Rittal A/S

Rittal A/S
Dybendalsvænget 4
DK-2630 Taastrup
☎ +45 70 25 59 00
☎ +45 70 25 59 01
✉ info@rittal.dk
🌐 www.rittal.dk

Salgskonsulent Industri, Power/Cooling - Danmark

Rittal A/S udvider medarbejderstaben og søger netop nu flere kvalificerede medarbejdere. Har du lyst til at beskæftige dig med eksternt teknisk salg i en spændende international koncern, og sammen med dygtige, erfarne og vellidte kolleger, så er muligheden her.

Branche:

Rittal A/S er en del af en international koncern og er blandt de førende indenfor produktion og salg af el-teknik til industrien.

Jobbeskrivelse:

Rittal A/S har i mange år formået at være førende i udvikling af produkter og kvalitet og har dermed en solid kundebase.

Med udgangspunkt i den komplette produktportefølje indenfor strømfordelingskomponenter, herunder UPS-løsninger samt køleløsninger, bliver din opgave at sikre vedligehold og mersalg til eksisterende kunder samt en kontinuerlig tilførsel af nye kunder. Du bliver en del af en professionel og veldrevet teknisk organisation, hvor kvalitet og kompetencer er i højsædet.

Dine væsentligste opgaver/ansvar er:

- Etablere og bevare gode kunderelationer
- Vedligehold og mersalg til eksisterende kunder
- Løbende at tilføre nye kunder
- Udarbejdelse af rapportering - daglig opfølgning i CRM system samt uge- og månedsrapport
- Aktiv deltagelse i salgsrelaterede kampagner - herunder udstillinger og messer

Med reference til Country Manager bliver din arbejdsplads i Danmark med udgangspunkt fra hjemmekontor - og du vil løbende være i dialog med kontoret samt deltage i salgsmøder.

Faglige kompetencer:

Du har en EI-teknisk baggrund kombineret med køleteknisk erfaring, og er vant til at skabe gode kunderelationer

- Du har en god solid produktviden indenfor el-tekniske produkter/installationer til tavlebranchen
- Du har erfaring med salg eller anden aktiv kundekontakt
- Du taler og skriver dansk og engelsk (alternativt dansk og tysk)

Personlige kompetencer:

Det er væsentligt, at du formår at etablere og udbygge relationer.

- Du er tillidsvækkende
- Du er selvstændig men samtidig holdspiller
- Du er løsningsorienteret og kan se mulighederne frem for begrænsningerne
- Du er struktureret - både i tilgang til kunder samt rapportering
- Du er flittig, proaktiv og sælgende
- Du er kundeorienteret - du ved, at kunderne er virksomhedens største aktiv

INDKAPSLING

STRØMFORDDELING

KLIMATEKNIK

IT-INFRASTRUKTUR

SOFTWARE & SERVICE



Virksomheden tilbyder:

- Du bliver en del af en velrenommeret virksomhed, hvor sælgerne er velansete qua deres faglighed og professionalisme
- En stilling hvor du vil opleve kontinuerlig faglig og personlig udvikling
- En lønpakke med tilhørende benefits, der modsvarer dine kvalifikationer

Såfremt du ønsker at høre mere om dette job, kontakt da Country Manager Hassan Soussi på e-mail hso@rittal.dk eller telefon +45 40945285.

Vi arbejder med at besætte jobbet hurtigst muligt. Derfor er der ingen ansøgningsfrist, hvorfor vi indkalder løbende til samtale. Send din ansøgning vedhæftet CV med "Salgskonsulent Industri, Power/Cooling – Danmark" i emnefeltet til hso@rittal.dk.

INDKAPSLING

STRØMFORDELING

KLIMATEKNIK

IT-INFRASTRUKTUR

SOFTWARE & SERVICE